

ОТКРЫТ НОВЫЙ ЗАВОД СУХИХ СТРОИТЕЛЬНЫХ СМЕСЕЙ «СЕДРУС»

Состоялось открытие нового завода по производству сухих строительных смесей в г. Невинномысске Ставропольского края. Компанией «Седрус» намечен выпуск модифицированных сухих строительных смесей торговых марок «Основит», «Стройбриг» и «Индастро» в объеме более 100 номенклатурных позиций.

мым современным европейским оборудованием по выпуску и упаковке сухих строительных смесей по технологии FFS. Ее уникальность заключается в том, что соблюдается 100% аккуратность и чистота процесса упаковки, формирование и отгрузка компактных герметично запечатанных мешков. В запечатанном пластиковом мешке обеспечивается надежная защита продукта от влаги и гарантируется

значительное, многократное увеличение срока его хранения.

На базе нового предприятия планируется создание сертифицированной лаборатории, соответствующей всем международным стандартам качества. Здесь будет осуществляться 5-ступенчатый контроль, включая контроль входного сырья и уже готовой продукции.

В церемонии открытия нового завода приняли участие ставропольский губернатор Владимир Владимиров, генеральный директор ООО «ПК СЕДРУС» Сергей Чубчев и генеральный директор ООО «ТД СЕДРУС» Владимир Докучаев.



Новый комплекс за два года построил один из российских лидеров по производству и реализации строительных материалов – компания «Седрус». Уже сейчас спланированы поставки готовой продукции в 17 регионов России, в т.ч. в Крым. Новый завод является самым высокотехнологичным предприятием по производству ССС в стране. На заводе установлено новейшее оборудование в соответствии с современными требованиями производства сухих строительных смесей.

Проект стартовал в 2014 г. и уже в мае 2016-го завод был запущен в тестовом режиме, а в августе предприятие вышло на полную мощность. Объем инвестиций в строительство составил около 850 млн руб. Это 3-е предприятие компании «Седрус» в России и 2-е – на Юге России. Мощности нового завода позволят производить 200 тыс. т готовой продукции в год. В перспективе объемы будут увеличены до 600 тыс. т. Кроме изготовления сухих строительных смесей на территории производственного комплекса осуществляется сушка и фракционирование песка. Крытый складской комплекс площадью 6680 кв. м рассчитан на хранение более 20 тыс. т готовой продукции. Это позволит гарантированно обеспечить поставки потребителям – без срывов и задержек.

В ходе строительства были использованы уникальные, не имеющие аналогов технологии. Комплекс оснащен са-



Глава Ставропольского края Владимир Владимиров отметил, что для Ставрополя, особенно сегодня, когда еще проявляются признаки экономического кризиса, очень важны такие моменты, как открытие новых предприятий, а значит, создаваемые рабочие места, дополнительные налоги. Со словами благодарности глава Ставропольского края обратился к руководству нового предприятия: «Спасибо людям, которые вкладывают средства в наш край, повышают уровень его технологического и экономического развития. Сегодня в Невинномысском региональном

парке выплавляют сталь, выпускают продукцию для стройиндустрии. Уверен, что здесь и дальше будут создаваться новые производства, которые позволят экономике края выйти в число ведущих региональных экономик. Есть потенциальные инвесторы, которые хотели бы воспользоваться преференциями, которые дает статус РИПа. Чем больше предприятий, тем выше налоговый потенциал, тем лучше живут ставропольцы. Это главная задача».

Генеральный директор ООО «ПК Седрус» Сергей Чубчев на открытии сказал: «Завод расположен вдали от родного для нас Подмосковья. Но я верю, что здесь нас ждет успех, что этот развивающийся цветущий регион – Ставрополье – станет в итоге для нас родным. Предприятие спроектировано немецкой компанией, оснащено современным европейским оборудованием. Изначально планировали выпускать 40 наименований продукции. Но спрос диктует предложение: уже сегодня руководством компании принято решение об увеличении номенклатуры».

Генеральный директор ООО «ТД СЕДРУС» Владимир Докучаев с уверенностью заявил о перспективах: «Кризис рано или поздно закончится. Мы смотрим на новые возможности: хотим запустить линию для производства жидких продуктов».

Новое предприятие уже начало производить кладочные растворы, штукатурные смеси, плиточный клей и другие виды товаров для строительной индустрии региона и всего Юга России. Это прежде всего ЮФО, СКФО, Крым. В общей сложности эти регионы уже сейчас потребляют 2,5 млн т сухих строительных смесей. Демографическая ситуация на Юге очень благоприятна: население растет, хорошо развивается индивидуальное домостроение. Появляется много новых проектов в сфере агропромышленного комплекса, промышленности, можно отметить также высокий экспортный потенциал региона.

Следует отметить, что до ввода в эксплуатацию нового предприятия компания «Седрус» поставляла в регион продукцию с основного производства в Подмосковье. Продажи здесь росли на 20–25% в год, сейчас темпы только увеличатся. Поэтому буквально напрашивалось строительство нового завода.

Тем не менее руководство компании отдает себе отчет в том, что в данном регионе находится около десяти крупных производителей сухих строительных смесей. Поэтому компания «Седрус» будет работать не только над повышением качества продукции, но и совершенствовать сервис, логистику. В частности, планируется перейти к практике прямых поставок на объекты, как это делает



компания в Центральном регионе. Кроме того, благодаря запуску завода будет существенно расширен ассортимент продукции. Если раньше компания поставляла на Юг порядка десяти видов продукции, то на новом заводе будет производиться 40, а со временем – до 100 видов продукции. Это позволит значительно усилить в ЮФО и СКФО позиции «Седрус».

Руководство компании рассматривает новые перспективы на внешних рынках, таких как Иран, Азербайджан, Ближний Восток. С точки зрения ценовой конкуренции у продукции компании «Седрус» в этих регионах есть преимущество. Кроме того, на новом производстве в Невинномысске применили современную инновационную упаковку, которая существенно увеличивает срок хранения. В дополнение ко всему она влагонепроницаема, что позволяет поставлять продукцию морем, сокращая транспортные расходы. Поэтому компания сейчас ищет те ниши, которые можно занять на внешнем рынке. Например, у компании есть линейка продукции для индустриального строительства, которая успешно продается по всей России. Эту продукцию можно так же успешно поставлять на Ближний Восток.

Сейчас как раз очень благоприятное время для развития экспортных поставок. По расчетам компании, освоение рынка займет около года. Главное – в компании «Седрус» уже есть понимание, куда надо двигаться, и есть потенциальные партнеры. С точки зрения экспорта помогло бы то, чтобы Минэкономразвития организовывало совместные поездки в другие страны на выставки, различные деловые мероприятия, как это делают представители других стран, приезжая к нам.